



Poste : **Account Manager** Grues Mobiles – Wallonie-Bruxelles

Nous recherchons un Account Manager dans le domaine des grues mobiles pour rejoindre notre équipe en Wallonie Bruxelles.

### Responsabilités :

- Gérer un portefeuille de clients existants et développer de nouvelles relations commerciales dans la région de Wallonie Bruxelles.
- Fournir des conseils techniques aux clients et les aider à trouver les solutions adaptées à leurs besoins en matière de grues mobiles.
- Collaborer étroitement avec les équipes internes pour assurer un excellent service client.
- Négocier et conclure des contrats avec les clients.
- Assurer un suivi régulier des clients et maintenir de bonnes relations d'affaires.
- Suivre les tendances du marché et les évolutions technologiques dans le secteur des grues mobiles.

### Profil recherché

- Expérience dans le secteur de la construction, et ou l'industrie
- Bachelor/Master ou similaire par expérience
- Excellentes compétences en communication et en négociation.
- Connaissance d'AutoCAD ou d'autres logiciels similaires.
- Compréhension technique des grues mobiles et de leurs spécifications.
- Capacité à travailler de manière autonome et à gérer efficacement son temps.

### Offre

- Contrat à durée indéterminée - poste à temps plein
- Salaire attractif en fonction de votre expérience avec de nombreux avantages sociaux tels que chèques-repas, voiture de société, téléphone portable, ordinateur portable, ...
- Ambiance de travail agréable et collègues serviables.
- Lieu d'affectation à Feluy (siège social) et visites dans toute la Belgique.

Si vous êtes passionné par les grues mobiles et que vous souhaitez relever ce défi, veuillez-nous envoyer votre CV et une lettre de motivation à [hr@megamax.info](mailto:hr@megamax.info). Nous serions ravis de discuter de cette opportunité avec vous.